「WASHMAN FOR TRUCK」導入による
収益効果を試算

前提条件

保有台数	洗車頻度	作業時間	人件費	シャンプーコスト	水道使用量
10台	週2回（週20回洗車）	60分▶30分（▲30分短縮）	1,500円/時	500円▶300円（▲200円）	30%削減

① 1回あたりの削減効果

人件費削減
30分短縮 ×1,500円/時 ＝ **750円削減**

シャンプーコスト削減
500円 ▶ 300円 ＝ **200円削減**

合計削減額　950円/回

② 週・月・年の削減額

週あたり	月あたり	年 間
950円×20回	19,000円×4.3週	19,000円×52週
19,000円/週	約81,700円/週	988,000円/年

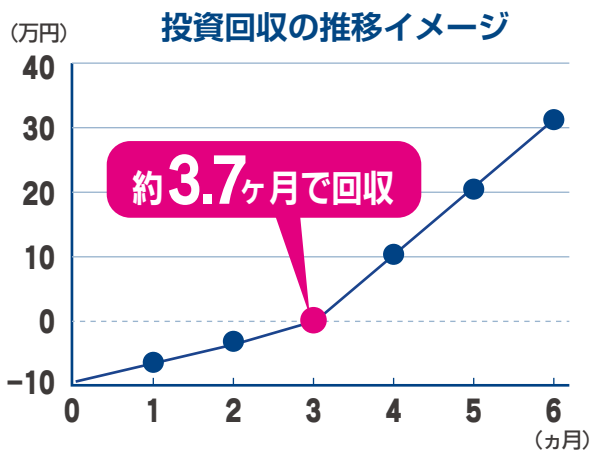
年間で約100万円のコスト削減！

③ 投資回収（Payback）

初期投資
約30万円

月間削減額
約81,700円/月

約3.7ヶ月で回収！



④ 水道コスト削減（補足）

水使用量：▲30%

仮に1台あたり100L使用しても
水道代は数十円レベルのため、
コストインパクトは小さい。

環境配慮・CSR・節水アピールに有効！

⑤ 数値化しにくい導入メリット（重要なプラス効果）

作業の平準化	労災リスク低減	誰でも簡単に作業可能	作業時間の短縮	採用・定着への好影響
人によるバラつきが減少 仕上がりが安定!	脚立作業の削減で 事故・ケガのリスクを軽減!	安全・簡単・スピーディ! 高齢者・女性でも対応可能!	1回あたり30分短縮で 他の業務に時間を有効活用!	働きやすい環境づくりで 人材確保・定着に貢献!
			60分▶30分	

まとめ

約30万円の投資で、年間約100万円のコスト削減。

導入後は純粋な利益改善に！

回収は約4ヶ月！

※上記シミュレーションは概算です。実際の効果は条件により異なります。